



5 DE OCTUBRE
en EXPOQUIMIA
BARCELONA

7º CONGRESO NACIONAL DISTRIBUCIÓN QUÍMICA

“La transformación digital
y las nuevas alianzas”

#7CNDQ

#DistribucionQuimica

Enrico Nebbia

Fundador de Ekselia Partners, empresa de consultoría especializada en la función comercial B2B



Licenciado en Ingeniería en Italia y Francia, y Master en IESE en España, Enrico ha desarrollado su carrera profesional primero en el mundo IT y después en la consultoría de gestión, dónde se ha enfocado inicialmente en el asesoramiento estratégico de operadores de telecomunicación.

En el 2007 fundó la consultora Sendas Value dedicada a la mejora de resultados a través de todo tipo de palancas, y fue progresivamente enfocándose en la mejora de las ventas y de la organización comercial. Esta progresiva especialización culminó en 2016 con la creación de Ekselia Partners, exclusivamente dedicada a la función comercial B2B con particular foco en sectores industriales. Ekselia Partners trabaja en la mejora comercial para empresas de todo tipo y tamaño, tanto familiares como participadas por fondos y otras instituciones.

Desde 2015, Enrico es también profesor de Marketing y Ventas en EADA y Toulouse Business School, además de ser conferenciante para la UPC y el Colegio de Ingenieros.



Organizado por la Asociación Española del Comercio Químico